

# Studertermedhjælper

## Sælger / Partner Specialist hos ClubAalborg

*Har du erfaring med salg og kundeservice? Trives du med at arbejde i et målbevidst og travlt miljø, hvor fokus altid er på at sikre den bedste kundeoplevelse? Så er det dig, vi leder efter!*

### Om ClubAalborg:

ClubAalborg er en fordelsklub for folk, der bor i eller omkring Aalborg. Klubbens medlemmer modtager hver måned en digital goodiebag fyldt med fordele og rabatter direkte på deres telefon. Visionen for klubben er at give gode rabatter og oplevelser til borgerne i Aalborg, hvilket skal være med til at sætte fokus på Aalborg som by, og hvad byen har af muligheder inden for spisesteder, underholdning og meget mere. ClubAalborg er et samarbejde mellem MigogAalborg og GoodiePack.

### Arbejdsopgaver:

Din primære arbejdsopgave vil være at sælge konceptet til nye indholdspartnere (cafeer, butikker osv.) og derved få dem til at blive en del af ClubAalborg. Denne form for salg vil hovedsageligt foregå pr. telefon men kan også foregå som fysiske møder ved indholdspartnere. Du vil derudover bl.a. komme til at lave research på nye relevante indholdspartnere.

### Vi kan tilbyde dig:

- En arbejdsplads, hvor der er højt til loftet og plads til at tænke stort.
- Mulighed for at føre dine ideer ud i virkeligheden og se dem blive realiseret.
- Stort ansvar inden for dit arbejdsområde.
- Et fedt og ungt arbejdsmiljø hvor sociale arrangementer vægtes højt.
- At blive en del af det spirende iværksættermiljø StartupWorks.

### Vi forestiller os at du:

- Har erfaring med salg og kundeservice.
- Er udadvendt og ikke bange for at tale i telefon med fremmede både i telefon og face to face.
- Er god til kommunikation og er overbevisende i dialog med kunder.
- Mestrer skriftlig formulering og har styr på grammatikken.
- Kan arbejde selvstændigt og overholde deadlines.

Du kommer til at sidde på vores kontor på Nytorv 18 i Aalborg.

Hvis dette lyder som noget for dig, så send en ansøgning til

**job@clubaalborg.dk.**

Samtaler afholdes løbende.

